

## Monat April

|  |   |
|--|---|
| <b>Thema 1</b> 08.15 - 10.15 Uhr   | <b>Thema 2</b> 10.30 - 12.30 Uhr  |
| <b>Wie sie mit Ihrem IQ ihren EQ erhöhen</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• IQ bringt Dir den Job, EQ bring Dir die Beförderung</li> <li>• Ringe der Erkenntnis</li> <li>• Acht Indikatoren für intellektuellen Stil</li> </ul>  | <b>Verstärken eines positiven Ich`s</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Positive Erwartungen setzen</li> <li>• 100% Integrität</li> <li>• Die Macht der Sprache</li> </ul>   |
| <b>Input aus der Crestcom® Video Fakultät</b>  | <b>Input aus der Crestcom® Video Fakultät</b>   |
| <div style="display: flex; align-items: center;">  <div style="background-color: #f4a460; padding: 5px; border-radius: 5px;"> <p><b>Jim Cathcart</b></p> <p>Jim Cathcart's innovative Arbeiten auf den Gebieten der Gruppendynamik und der Geschäftsbeziehungen haben ihn als ausgewiesenen Top-Referenten mit tausenden von Auftritten etabliert. Er hat mehrere bedeutende Bücher verfasst, unter anderem <i>The Acorn Principle</i> und <i>Relationship Selling</i>.</p> </div> </div> | <div style="display: flex; align-items: center;">  <div style="background-color: #f4a460; padding: 5px; border-radius: 5px;"> <p><b>George Walther</b></p> <p>George Walther ist ein international bekannter Experte für die Verbesserung der Verkaufsleistung, für Kundenservice und für effektivere Kommunikation. Seine beliebten Bücher <i>Power Talking</i>, <i>Phone Power</i> und <i>Upside-Down Marketing</i> wurden weltweit veröffentlicht. Ausgezeichnet von der National Speakers Association für außergewöhnliche Leistungen als Redner, unterstützt George Walther andere Menschen darin, neue Gewinnchancen durch bessere Kommunikation zu generieren.</p> </div> </div> |